

金沢の伝統工芸品に対するイメージ

2020年度 プロジェクトデザインII

2FM1

担当教員：西田 義人先生

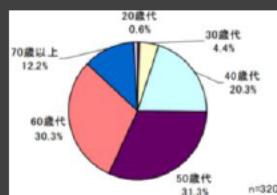
取り上げる問題：伝統工芸品に対するイメージ

テーマの選定理由：工芸品の知名度を上げ、後継者の増加や市場規模を大きくするため。

現状調査(問題)

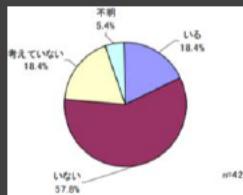
事業者及び従業者の現状

年齢分布



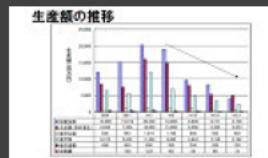
- ・年齢分布→20歳代と30歳代が10%切っている。
- ・後継者の有無→「いない」の回答率57.8%

後継者の有無

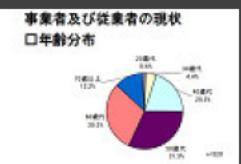


ニーズの確認

- ・グラフ1から工芸品の生産額が年々減少し、市場規模の拡大が求められる。



・グラフ2から後継者がいないという事業者が約6割に達し、人材不足が深刻である。



前提条件

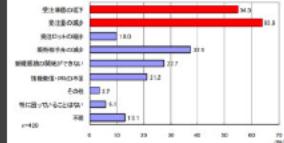
- ・伝統工芸品を知らない人
- ・学生、海外の人
- ・石川県内、日本
- 後継者の増加、知名度向上、地元の活性化のため。

現状値と目標値

- ・知名度向上：月間検索数 4,928,450⇒10000000件
- ・後継者の増加①：従事者(30歳未満) 5.6%⇒6.0%
- ・後継者の増加②：従事者(h21) 7万9000⇒8万人

既存策/問題点

- ・売り上げ低迷
- ・知名度低下



なぜなぜ分析

なぜ1	なぜ2	なぜ3	なぜ4	なぜ5	なぜ6
認識していない	普及度が少ない	個人でない	見つけた洋菓子を販売している	日本未だ初めて	ヨーロッパで有名な文化
学生	高齢者	女性	洋菓子	日本人は出稼しない	日本人は出稼しない
海外の方	高齢者	女性	洋菓子	洋菓子	洋菓子
石川県内の方	高齢者	女性	洋菓子	洋菓子	洋菓子

そもそも
興味を
持ってもら
えてない？

課題解決のアイデア

- ・アニメ・ドラマ・漫画などのメディアとコラボ
- ・工芸品の柄を利用した製品の販売
- ・SNSでの宣伝

創出したアイデア

効果的に広告をしたい

多くのユーザーがいて、手軽に見える

興味を持ってもらうには？

SNSによる宣伝



- ・英語字幕などをつけることで、海外へのアピールができる。
- ・若者が主に使う情報ツールであり、SNSがきっかけで興味を持てもらえる可能性がある。
- ・SNSを通して、ネタや有名人（インフルエンサー）とのコラボなどを発信することで、伝統工芸品に関する話題性を呼ぶ可能性が十分にある。

活動のまとめ

- ・工芸品の知名度増加
- ・工芸品に対するイメージの払拭

- ・工芸品従事者の後継者の増加
- ・購入数増加による、市場規模の拡大

出典

eシラバス、「K-3_工芸のまち金沢」, p23, 24, 25, 28.